

**CZĘŚĆ II****1. Obliczenie miesięcznej ceny brutto**

Lp.	Rodzaj powierzchni	Powierzchnia	Cena jednostkowa netto	Stawka podatku VAT	Podatek VAT	Miesięczna cena brutto
		m <sup>2</sup>	zł/m <sup>2</sup>	%	zł	zł
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>5</b>	<b>6 = 3 x 4 x 5</b>	<b>7 = 3 x 4 + 6</b>
1.	Lokale mieszkalne	17 460,23		zw		
2.	Lokale użytkowe	4 573,68		23		
3.	Garaże	323,15		23		
4.	Tereny przyległe	56 162,07		8		
<b>RAZEM</b>						

Sposób obliczenia ceny oferty i wypełniania druku oferty:

Na podstawie oferowanych przez Wykonawcę cen jednostkowych za administrowanie lokalami mieszkalnymi, użytkowymi, garażami i utrzymanie terenów oraz podanych przez Zamawiającego powierzchni i stawek podatku VAT należy obliczyć miesięczną cenę brutto za usługę (pozycja RAZEM). Miesięczną cenę brutto z pozycji RAZEM należy pomnożyć przez 36 miesięcy (czas trwania umowy) i wpisać do pozycji nr 2.1 druku oferty składanej na daną część.

Oferowane ceny jednostkowe należy wpisać do odpowiednich podpunktów w punkcie 2.2. druku oferty.

Ostateczną ceną oferty jest cena wyliczona za cały okres obowiązywania umowy wpisana w punkcie 2.1 oferty.

**Uwaga:**

**Wszystkie ceny należy podawać z dokładnością do 2 miejsc po przecinku**

**Należy podać ceny jednostkowe dla każdej z czterech pozycji w tabeli, również w przypadku zerowej powierzchni z uwagi na możliwość wystąpienia sytuacji określonych w §1 ust. 3 umowy.**

.....  
(podpis i pieczęć osoby uprawnionej)